

Juice PLUS+ Franchise-Partner-Kontrakt

SE

**The Juice PLUS+®
Company ApS**

Banevænget 13, Stuen
DK-3460 Birkerød, Denmark

Fru Herr

Förnamn

Efternamn

Adress

Postnummer/Ort

Telefon (hem)

Telefon (mobil)

E-post

Personnummer (xxxxxx-xxxx)

Bankkonto (för utbetalning av provision)

Bank kontonr.:

Clearing nr.:

Namn på bankkonto

Kontoinnehavare

Namn på sponsor

FP-ID-Nr

Med min underskrift gör jag en bindande ansökan att bli franchise-partner för Juice PLUS+® Company ApS (Juice PLUS+). Jag är överens med kontraktsvillkoren på nästa sida. Juice PLUS+ godkänner ansökningen per E-mail och meddelar mig mitt personliga identitetsnummer. Vi kan endast ta hänsyn till fullständigt och korrekt ifyllda ansökningar.

DATASKYDD

I och med undertecknandet av detta anmälningsformulär förklarar sig franchise-partnern vara överens om, att Juice PLUS+ sparar och bearbetar alla angivna personrelaterade uppgifter i anmälningsformuläret som meddelats elektroniskt eller på övrigt sätt inom ramarna för samarbetet. Partnern förklarar sig vidare vara införstådd med, att Juice PLUS+ ställer dessa data till förfogande inom ramarna och enligt förutsättningarna för Juice PLUS+-ersättningsplan för andra medlemmar inom PLUS+-försäljningsorganisation inom landet och utomlands samt till anslutna företag inom den internationella Juice PLUS+-gruppen med säte inom landet och utomlands, såtillvida att dessa data behövs för slutförande av samarbetet och för det internationella genomförandet av Juice PLUS+-marknadsföringssystem. Detta gäller även när dessa data sparas och bearbetas för detta ändamål utanför det europeiska handelsområdet. Ifall kontraktsförhållandet avslutas, raderas data efter slutet av en Juice PLUS+ intern clearingfas (12 månader), om det inte föreskrivs några eventuella andra lagstadgade registreringsförpliktelser. Som franchisepartner måste man uppge personuppgifter och -information för att kunna åta sig och utföra ett åtagande.

Franchise-partner kommer inte att spara, bearbeta eller sända bankdata som t.ex. kreditkort- eller bankuppgifter från deras kunder och vid behov använda sig av information från Juice Plus+ Virtual Office. Skulle franchise-partnern ändå få sådana bankuppgifter, så skall han uppmanna kunderna att **INTE** sända data per E-mail eller SMS. Sådana bankuppgifter från kunder skall i förekommande fall sparas offline.

Franchise-partnern förklarar sig vara införstådd med, att få information och newsletter från Juice PLUS+ per E-mail. Denna fullmakt kan han när som helst återkalla.

Sökande Franchise partner

(Sökanden måste själv skriva under här)

Ort/Datum

Sponsor

(Sponsorn måste själv skriva under här)

Ort/Datum

Skicka den ursprungliga ansökan till:

The Juice PLUS+® Company ApS, Banevænget 13, Stuen, DK-3460 Birkerød, Denmark

Franchiseavgiften 700,- SEK ska erläggas av:

AUTOMATISK BANKÖVERFÖRING TILL. OBS! (Kom ihåg att uppge namn och adress.)

J. P. MORGAN CHASE BANK NR: GB30CHAS60924255000550

Ort/Datum

Underskrift

KREDITKORT

BETALNINGSMETOD: VISA MASTERCARD

NAMN PÅ KORTET:

KORTNR.

GILTIGT T.O.M.

INTERNATIONELLT FRANCHISE-PARTNER-AVTAL

1. GRUNDER FÖR SAMARBETET:

1.1. Företaget The Juice PLUS+® Company ApS (nedan kallat Juice PLUS+) säljer hälsokostprodukter till slutkund via direktförsäljning. Det specifika försäljningssystemet från Juice PLUS+ kännetecknas av att franchise-partners via direktförsäljning erbjuder och säljer produkterna från Juice PLUS+ till slutkund. Systemet baseras i detta sammanhang på en Juice PLUS+-kompensationsplan. Planen reglerar franchise-partners uppgifter i förhållande till dennes position i säljorganisationen. Vidare reglerar kompensationsplanen de prestationskrav som franchise-partnern ska uppfylla för att uppnå sin funktionsposition i organisationen samt ta emot ersättning för framgångsrikt utövande av sina kontraktsmässiga förpliktelser.

1.2. Franchise-partnern och Juice PLUS+ samarbetar i förverkligandet och genomförandet av Juice PLUS+-försäljningssystem samt för att skydda systemets trovärdighet. Franchise-partnern bedriver sitt arbete på personlig basis som självständig näringsidkare. Detta innebär, att franchise-partnern bara kan vara en verklig person (**in-persona-regel**), som uteslutande bedriver verksamhet i eget namn och inte via tredje part eller i tredje parts namn. Franchise-partnern ska följa de specifika reglerna för Juice PLUS+ försäljningssystem, Juice PLUS+ kompensationsplan och utgivna riktlinjer (Juice PLUS+-manual och kodex för sociala medier). Ersättningsschema och riktlinjer utgör del av detta avtal.

2. ANMÄLAN, UPPGIFTER OCH FRANCHISE-PARTNERS STATUS:

2.1. ANMÄLAN

Avtalet kan ingås **offline** när franchise-partnern fyllt i, undertecknat och skickat in bifogad anmälan (utan ändringar, tillägg och/eller strykningar) till Juice PLUS+ och Juice PLUS+ uttryckligen bifallit ansökan per post eller e-post enligt egen värdering och kontroll samt enligt följande angivna föresättningar. Avtalet kan upprättas **online**, när franchise-partnern fyllt i den officiella online-anmälan från Juice PLUS+ på nätet, bekräftat villkoren för avtalet genom att klicka på en knapp, skickat alltihop till PLUS+ och Juice PLUS+ har accepterat och bekräftat anmälan via e-post. Manualen och kompensationsplanen kan laddas ned och skrivas ut när avtalet upprättats online.

2.2. MINIMIKRAV FÖR INGÅENDE AV AVTAL

- Sökanden är fullt affärsduglig och måste vara minst 18 år och ha full rättskapacitet.
- Sökande vars äktenskapspartner, sambo och/eller familjemedlemmar, som bor tillsammans med sökanden, får under de sista 12 månaderna (1 år) inte vid något tillfälle ha varit verksam i en Juice PLUS+-organisation eller ha lämnat in en ansökan till annan promotor. Vid överträdelse mot in-persona-regeln (stycke 1.2), förbehåller sig Juice PLUS+ rätten att omedelbart säga upp eller ändra försäljningsorganisationen.
- Sökanden har ingen personlig anledning att motverka Juice PLUS+ ekonomiska intressen. Sökanden är varken insolvent eller konkursanmäld. Sökanden intygar att han/hon inte är tidigare straffad.
- Sökanden förpliktar sig att betala en årlig licensavgift till Juice Plus+ enligt pkt. 2.6 d.

2.3. UPPGIFTER

- Försäljningsverksamhet: Franchise-partnern säljer Juice PLUS+-produkter till slutkund via direktförsäljning. Dessutom förmedlar franchise-partnern hemleveransuppdrag till slutkund via direktförsäljning.
- Team building: Franchise-partnern bidrar i arbetet med att bygga upp och stötta ett försäljningsteam. Teamet ägnar sig uteslutande åt att sälja produkter till slutkund. Här ska franchise-partnern utgå från kompensationsplanen.

2.4. STATUS OCH STATUSFÖRPLIKTELSER

- Franchise-partnern registrerar sin verksamhet som **självständig näringsidkare** hos relevant myndigheten. I Spanien till den lokala skattemyndigheten. I Belgien till Banque-Carrefour des Entreprises med användning av "Guichet d'entreprise agréé" (http://economie.fgov.be/fr/entreprises/vie_entreprise/Creer/Guichets_entreprises_agrees/#.U9iZ9qM3PiS).
- Franchise-partnern ska kunna uppvisa momsregistreringsintyg för Juice PLUS+ om så föreskrivs i lag.
- Franchise-partnern ska uppfylla sina företagsrelaterade förpliktelser, särskilt vad gäller inbetalning av skatt, samt teckna en lämplig liv- och företagsförsäkring (ansvar, olycka, sjukdom,

arbetsförmåga på grund av ålders- eller sjukdomsgrunder, etc.). Det åligger franchise-partnern att sköta sina socialförsäkringsrättsliga förhållanden.

- I Frankrike har franchise-partnern status som en VDI (Vendeur à Domicile Indépendant). Franchise-partnern registrerar sin verksamhet i bolagsregistret, när denne varit kontinuerligt verksam som VDI under tre år och den årliga provisionen överstiger de sociala avgifterna med 50%. Juice PLUS+ beräknar de sociala avgifterna för franska distributörer var tredje månad på basis av franchise-partners kvartalsomsättning inklusive marginaler och provisioner. Juice PLUS+ behåller franchise-partners intäkter och beräknar den andel som Juice PLUS+ ska betala enligt franchise-partners individuella kompensationsplan. Båda beloppen betalas ut av Juice PLUS+ till Unions de Recouvrement des Cotisations de Sécurité Sociale et d'Allocations Familiales.
- I Italien har franchise-partnern status som en IVDD (Incaricato alla Vendita Diretta a Domicilio). Juice PLUS+ avräknar inkomstskatt och sociala avgifter för den italienska franchise-partnern för aktuella provisioner.

2.5. REGLER FÖR SÄLJAKTIVITETER

- En franchise-partner kan i princip fritt välja sitt försäljningsområde i alla länder som har öppnats av Juice PLUS+, såtillvida Juice PLUS+ officiellt lanserat produkterna i detta område. Länderna och särskilda dokument för länderna publiceras i Juice Plus+ Virtual Office. Vid internationella kundkontakter ska de dokument och formulär som finns för respektive land användas.
- Vid marknadsföring av Juice PLUS+-produkter ska franchise-partnern uppfylla kvalitetskraven vid presentation särskilt för dietiska och näringsersättande näringsmedel. Här passar inte andra marknadsföringsformer om de inte motsvarar rådgivningsprofilen för direktförsäljning eller produktens image. I synnerhet avses försäljning på gatumarknader, basarer, internet-auktioner (t.ex. eBay) och reklam i skyltfönster. För att skydda sitt franchise-system förbehåller sig Juice PLUS+ i fall av överträdelse, rätten att omedelbart säga upp avtalet.
- Äktenskapspartner, sambo och andra familjemedlemmar med gemensam bostad får endast vara verksamma i försäljningsgruppen/downline som franchise-partner i samma linje.

2.6. FÖRHÅLLNINGSSÄTT GENTEMOT KUND, ÖVRIGA PLIKTER, LICENS

- Franchise-partnern ska vid kontaktagande undvika alla ojusta medel och omgående avsluta försäljningssamtalen om kunden så önskar. Franchise-partnern ska inte ta kontakt med kunder per telefon eller e-post utan deras uttryckliga godkännande. Det är förbjudet för franchise-partnern att ha icke affärsrelaterade agendor (t.ex. religiösa, politiska, ideologiska) inom ramarna för franchise-partnerverksamheten.
- Under de första sju dagarna efter undertecknandet av detta avtal godkänns från franchise-partner med bostad i UK eller Irland inga order som överstiger GBP 200,00 (UK) eller € 290,00 (Irland), licensen inräknad. Vidare är beställningsmängder från franchise-partners i alla länder begränsade till 3000,00 € under de första 30 dagarna efter undertecknandet.
- Franchise-partnern ska försäkra sig om att de produkter han/hon saluför endast säljs i det utförande som tillåts i aktuellt land. Det är förbjudet för franchise-partnern att exportera eller importera varor eller att ändra på etiketter.
- Franchise-partnern betalar en licensavgift på SEK 700 till Juice PLUS+. För denna erhåller franchise-partnern av Juice PLUS+ stöd för produktdistribution samt administration av slutkund. Skulle Juice PLUS+ inte bevilja ansökan betalas redan inbetald licens tillbaka. Efter ett kalenderårs slut kräver Juice PLUS+ in licensavgift på 500,- SEK. Har franchise-partnern skickat in sin ansökan efter 25 september till Juice PLUS+, krävs för följande kalenderår ingen ytterligare licens. Betalas inte licensen alls, eller inte i rätt tid, förbehåller sig Juice PLUS+ rätten att omedelbart säga upp franchise-partner-avtalet. Vid €-SEPA-debitering informerar Juice PLUS+ franchise-partnern 5 dagar innan debitering sker. Skulle licensavgiften inte vara erlagd på förfallodagen, förbehåller sig Juice PLUS+ rätten att omedelbart säga upp avtalet.

3. REKLAM, FÖRSÄLJNINGSPONSERING OCH INTERNET:

3.1. Franchise-partnern ska inom ramarna för sin affärsverksamhet presentera sig som "självständig franchise-partner" (VDI i Frankrike eller IVDD i Italien, IVDD ID-kort Tesserino ska förlängas korrekt), ev. i kombination med position i organisationen. All

annan användning av firmanamnet och varumärket Juice PLUS+ samt alla övriga varumärken och produktnamn från Juice PLUS+ är förbjuden, samt användning av reklam- och försäljningsfrämjande åtgärder för Juice PLUS+ som inte är godkända av Juice PLUS+.

3.2. Under sin försäljningsverksamhet och sitt uppbyggnadsarbete får franchise-partnern bara uttala sig om produkter och försäljningssystem på ett sätt som överensstämmer med uttalanden i officiellt reklam- och säljmaterial från Juice PLUS+.

3.3. Uppbyggnad och affärsmässig användning av webbplatser för presentation av Juice PLUS+ produkter och/eller säljsystemet är bara tillåtet efter skriftligt godkännande från Juice PLUS+. Sådana webbplatser får endast upprättas enligt instruktioner från Juice PLUS+. För att undvika missförstånd ska man sörja för att franchise-partnerns webbplats inte kan förväxlas med Juice PLUS+ webbplats.

3.4. Juice PLUS+ har egna officiella Juice PLUS+- och Juice PLUS+ produktsidor på alla kända sociala medier såsom Facebook, YouTube och Twitter. Sidorna uppdateras löpande. För att undvika förväxlingar får franchisepartnern inte ha egna sidor som bär namnet Juice PLUS+ eller motsvarande och inte heller använda logotyper eller varumärken från Juice PLUS+, ensamt eller tillsammans med andra beteckningar. Juice PLUS+ kodex för sociala medier utgör del av avtalet.

3.5. Franchise-partnerns domännamn och e-postadress får inte innehålla namnet Juice PLUS+ eller andra varumärken eller affärsbeteckningar för Juice PLUS+.

3.6. Franchise-partnern får till medlemmar i säljorganisationen endast använda, distribuera eller rekommendera material som är utgivet av Juice Plus+ i tryckt, elektronisk eller annan form. Franchise-partnern får endast använda eget reklam- och PR-material i av Juice PLUS+ tillhandahållna mallar, eller om de skriftligt godkända av Juice PLUS+. Detta gäller särskilt för kompensationsplanen. Uppgifterna i denna ska vara transparenta och får inte överdrivas positivt. Vid användning av egen webbplats ska franchise-partnern upprätta en länk till Juice PLUS+ officiella webbplats och endast bedriva produktförsäljning (shop) via Juice PLUS+-webbplatsen.

4. KONKURRENS OCH SEKRETESS:

4.1. Franchise-partnern får sälja andra produkter och tjänster så länge dessa inte konkurrerar med erbjudandena i aktuellt Juice PLUS+-produktsortiment. Det är dock inte tillåtet att presentera och att göra reklam för dessa erbjudanden tillsammans med produkterna från Juice PLUS+ produktsortiment i samma försäljnings- och marknadsföringsaktivitet. Franchise-partnern ska skriftligen informera Juice PLUS+ om sådana extra försäljningsaktiviteter.

4.2. Franchise-partnern får inte påverka andra Juice PLUS+-franchise-partners att sälja andra produkter eller tjänster vid sidan av, eller bedriva annan verksamhet än den för Juice PLUS+, eller att på annat sätt främja försäljningen av dessa produkter och tjänster. Detta gäller även om dessa erbjudanden inte konkurrerar med erbjudanden från Juice PLUS+.

4.3. Franchise-partnern behandlar all information som han/hon fått om Juice PLUS+, övriga företag i Juice PLUS+-gruppen, produktsortimentet och försäljningssystemet konfidentiellt, såväl under som efter avtalsperioden förutsatt att informationen inte är offentligt tillgänglig. Förpliktelsen omfattar alla uppgifter om medlemmar i Juice PLUS+ säljorganisation, oavsett om medlemmarna tillhör franchise-partnerns uppbyggda downline eller ej. Dessutom får franchise-partnern uteslutande använda denna information för Juice PLUS+ ändamål.

5. ERSÄTTNING:

5.1. Genom sin försäljningsverksamhet uppnår franchise-partnern en bruttoomsättning som ligger till grund för hans/hennes vinst.

5.2. Som ersättning för uppbyggnadsarbetet av försäljningsorganisationen erhåller franchise-partnern provisioner och ytterligare ersättningar, som beräknas enligt Juice PLUS+-kompensations-

plan och är baserade på uppnådd omsättning från medlemmarna i hans/hennes downline. Franchise-partnern kontrollerar inskickade avräkningar och underrättar Juice PLUS+ om eventuella invändningar. Manipulerade inkomster genom kringgående av "in-persona"-regeln eller med fingerade adressdata leder till omedelbar uppsägning av avtalet. I fallet av att en återbetalningsorder inte betalas, måste Franchise Partnern erkänna och acceptera, att den relevanta kommissionen inte kommer att tjänas.

5.3. Med anledning av den speciella uppbyggnaden för Juice PLUS+ är franchise-partner från Storbritannien, Italien, Schweiz och Danmark skyldiga att uppvisa sitt momsregistreringsnummer för Juice PLUS+, om lagen så kräver, för att kunna lyfta moms på sina provisioner.

6. VARURETURER:

6.1. Juice PLUS+ garanterar kunden 14 dagars lagstadgad ångerrätt med leveransdatum som start. Detta anges i tryckt text på kundens beställningsformulär. Eftersom produkterna inte bara säljs till Juice PLUS+ kunder, utan även till franchise-partners kunder (med undantag för Italien) är franchise-partnern skyldig att följa denna enkla regel. Om kunden skickar tillbaka varor till franchise-partnern med hänvisning till ångerrätten äger franchise-partnern i sin tur rätt att returnera varorna till Juice PLUS+. Det ligger i franchise-partnerns intresse att se till att kunden följer reglerna för ångerrätt. Juice PLUS+ är inte skyldiga att ta tillbaka produkter som returneras på ett sätt som strider mot reglerna för ångerrätt.

7. AVTALETS GILTIGHET OCH UPPSÄGNING:

7.1. Detta avtal gäller på obestämd tid.

7.2. Avtalet kan sägas upp av bägge parter enligt gällande lagstiftning.

7.3. Dessutom kan avtalet omedelbart och utan föregående meddelande sägas upp av endera parten om angeläget skäl föreligger och nästa möjliga uppsägningstidpunkt inte kan inväntas på grund av motpartens agerande. Ingen varning krävs före uppsägning förutsatt att överträdelsen och dess följder inte kan åtgärdas eller om typ och omfattning av den förestående skadan kräver att avtalet sägs upp med omedelbar verkan.

7.4. Om franchisepartnern säger upp avtalet köper Juice PLUS+ tillbaka alla produkter som franchise-partnern har anskaffat under de sista 12 (tolv) månaderna. I så fall får franchise-partnern tillbaka 90 % av inköpspriset netto minus fraktkostnader. Detta förutsätter dock att produkterna är i gott skick, är återförsäljningsbara och helt intakta i öppnad förpackning. Hållbarhetsdatum för livsmedel måste vara giltigt under ytterligare sex månader. Vidare gör Juice PLUS+ avdrag från det belopp franchise-partnern ska få tillbaka, för erhållna provisioner, bonusar, rabatter eller andra premier för de returnerade varorna.

7.5. Efter uppsägning av avtalet kan franchise-partnern, hans/hennes äktenskapspartner eller sambo och/eller en annan medlem i hushållet inte göra någon ny avtalsansökan förrän efter 12 månader. Vid överträdelse mot in-persona-regeln (se pkt. 1.2), förbehåller sig Juice PLUS+ rätten att omedelbart säga upp och/eller ändra säljorganisationen.

7.6. Efter uppsägning av avtalet överförs den säljorganisation som franchisepartnern tillhör (downline, bestående av kunder och franchise-partners) till nästa upline-nivå. Annat gäller endast för det som beskrivs i pkt. 8.2.

8. ÖVERLÅTELSE AV JURIDISK STÄLLNING; FRANCHISE-PARTNERNS DÖD; BYTE AV SPONSORLINJE:

8.1. Juice PLUS+ kan när som helst överföra franchise-partnerns juridisk ställning till ett annat företag som fortsätter driva den affärsverksamhet som omfattas av avtalet och övertar alla befintliga rättigheter och förpliktelser. Om franchisepartnern inte godkänner överlåtelsen och omgående meddelar detta till Juice PLUS+ upphör avtalet vid nästa möjliga uppsägningstidpunkt.

8.2. En franchise-partners uppgifter och förpliktelser ska i princip

utföras personligen. Därför upphör avtalsförhållandet i händelse av franchise-partners död. Juice PLUS+ kan dock erbjuda arvingar mot uppvisande av arvskiftesunderlag att träda in i den avlidnes ställe, förutsatt att arvingen enligt Juice PLUS+ bedömning uppfyller nödvändiga krav.

8.3. Byte av den sponsorlinje franchisepartnern tilldelades av i anmälningsformuläret angiven sponsor (korssponsoring) är inte möjlig. Franchise-partners får inte påverka andra att byta sponsorlinje.

9. PRESKRPTION:

9.1. Alla anspråk i detta avtal preskriberas 1 år efter förfallodatum eller 1 år efter att anspråksberättigad part fått kännedom om anspråksgrundande fakta, såtillvida partens ovetskap inte beror på grov oaktsamhet.

10. ÄNDRINGAR AV AVTALETS BESTÄMMELSER ELLER RIKTLINJER, SKRIFTLIG FORM, TILLÄMPLIG LAGSTIFTNING, JURISDIKTION:

10.1. Om Juice PLUS+ beslutar att ändringar av reglerna i avtalet, kompensationsplanen eller manualen i bägge parterns intresse är nödvändiga för verksamhetens fortlevnad eller marknadsföring, informeras franchise-partnern skriftligen eller online i god tid före ändringen. Franchise-partnern informeras då om tidpunkten för ändringen samt dess innebörd förutsatt att franchise-partnern inte motsätter sig ändringen skriftligt eller per e-post inom en månad efter mottagande av skrivelsen. Kan enighet inte uppnås avslutas avtalsförhållandet mellan Juice PLUS+ och franchise-partnern vid nästa möjliga uppsägningstidpunkt.

10.2. Ändringar eller tillägg som bara ska gälla parterna emellan måste göras skriftligen för att vara giltiga. Detta gäller även för själva kravet på skriftlig form.

10.3. Jurisdiktion är franchise-partners bostadsort. Alla anspråk och konflikter som uppstår inom ramarna för detta avtal är underkastade lagstiftningen i franchise-partners hemvist.

11. SLUTGILTIGA BESTÄMMELSER:

11.1. Avtalets parter bekräftar att inga andra överenskommelser gjorts utöver avtalet, kompensationsplanen, manualen och kodex för sociala medier.

11.2. Om någon bestämmelse i detta avtal skulle visa sig inte stämma påverkas inte giltigheten för övriga bestämmelser i detta avtal.